

# IQ-EQ France

## Notre service de Valorisation en 3 minutes

---

### Introduction

IQ-EQ est un groupe international de services aux investisseurs implanté dans 25 pays comptant plus de 5000 collaborateurs dont 100 en France. Soutenu par notre dynamique de développement et ayant pour ambition de s'engager au quotidien auprès de nos clients, IQ-EQ accompagne en France les entrepreneurs et professionnels de l'investissement non coté en leur offrant une gamme de services couvrant toute la chaîne de valeur de la direction financière d'une société de gestion de capital investissement.

Notre service de **Valorisation** répond aux investisseurs désireux de maîtriser la valorisation de leurs investissements et leur évolution dans un contexte macro-économique, financier et géopolitique désormais incertain. Nous répondons aux besoins de nos clients qui souhaitent externaliser le rôle d'expert indépendant conformément à la **Directive AIFM** ou faire appel à un évaluateur afin de définir un prix dans le cadre d'une mission spécifique.

Notre équipe est composée de professionnels expérimentés en Finance d'entreprise qui opèrent au quotidien auprès des équipements d'investissement et comités de valorisation de fonds d'investissement depuis plus de 10 ans.

Nos experts sont rompus à l'appréciation des critères de valorisation des entreprises non cotées et disposent de modèles de valorisation pour définir un prix de marché en réponse à une situation donnée. Nos interventions et méthodes de travail s'inscrivent dans le cadre de normes professionnelles (IPEV, IVSC, etc.) et suivent les tendances du marché des M&A afin de construire des rapports d'évaluation documentant au mieux l'analyse stratégique, les indicateurs économiques et comparables, les ratios financiers de la société évaluée, le choix de la méthode de valorisation et le conseil de l'évaluateur. Choisir IQ-EQ est aussi l'assurance de bénéficier d'une expertise reconnue pour établir un diagnostic sur un prix (**fairness opinion, management package**) ou encore mettre en place des procédures d'évaluation efficaces et conformes aux bonnes pratiques de marché..

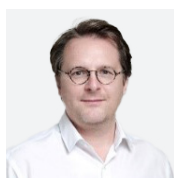
En qualité d'expert indépendant AIFM, IQ-EQ participe aux comités de valorisation de plus de 25 sociétés de gestion de capital investissement qui évaluent plus de 600 participations par an, dans des secteurs très variés (Tech et ses sous segments, Santé, Industrie, Services, Immobilier...) et dont le chiffre d'affaires est de plusieurs centaines de millions d'euros.



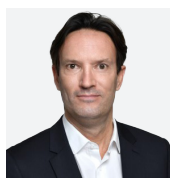
### Nos missions:

- Expert indépendant AIFM auprès des sociétés de gestion de capital investissement (externalisation soumise à autorisation préalable de la division « Agrément et Suivi » de l'AMF)
- Missions d'évaluation d'entreprises non cotées dans le cadre d'une transaction (buy ou sell side)
- Attestation de la valeur d'une société non cotée lors de la cession de cette participation entre deux fonds d'investissement gérés par une même société de gestion (fairness opinion)
- Mission de calcul du prix de revient fiscal d'instruments financiers émis dans le cadre de management incentive package (MIP)
- Rapport du praticien indépendant sur les constatations factuelles relatives au processus d'adéquation des performances avec les rapports de gestion (attestation de calcul de TRI dans le cadre de levée de fonds)
- Missions d'assistance et d'accompagnement à la définition des principes et méthodes d'évaluation d'une société de gestion de capital investissement (procédures internes, mode opératoire, modèle de valorisation, ...)

## Vos interlocuteurs privilégiés



**Sébastien Péru**  
Managing Director, France  
E [sebastien.peru@iqeq.com](mailto:sebastien.peru@iqeq.com)



**Amaury de La Porte du Theil**  
Director, France  
E [amaury.delaporte@iqeq.com](mailto:amaury.delaporte@iqeq.com)



**Constant Kouakou**  
Manager, Valuation Advisory Services  
E [constant.kouakou@iqeq.com](mailto:constant.kouakou@iqeq.com)



**Robin Ferey**  
Senior Associate, Valuation Advisory Services  
E [robin.ferey@iqeq.com](mailto:robin.ferey@iqeq.com)



**Sophie Hubert**  
Chief Commercial Officer,  
Business Department  
E [sophie.hubert@iqeq.com](mailto:sophie.hubert@iqeq.com)

## Entrée en relation et onboarding

- Etude de votre contexte et analyse de la nature de la mission
- Contextualisation de notre intervention et de l'expertise nécessaire
- Définition de la mission et du projet de rapport d'évaluation
- Lancement de la mission: présentation des intervenants, calendrier, niveau de service, responsabilités, accès aux données de l'actif à valoriser, entre autres.
- Signature des engagements contractuels (lettre de mission)

\*Données au 1<sup>er</sup> juillet 2023

Ce document est fourni à titre informatif uniquement et ne vise pas à fournir de conseils juridiques, fiscaux, d'investissement, réglementaires, de comptabilité ou autre conseil professionnel. Pour plus d'information sur le statut juridique et réglementaire d'IQ-EQ, veuillez visiter [www.iqeq.com/legal\\_and\\_compliance/](http://www.iqeq.com/legal_and_compliance/)  
Reference: IH488\_12122023\_01

© IQ-EQ 2023

Pour en savoir plus  
[www.iqeq.com](http://www.iqeq.com)

Suivez-nous

